

Propartner Zeitarbeit + Handelsagentur GmbH hat sich in mehr als 25 Jahren als starker Partner auf dem Markt der Personaldienstleistung etabliert und gefestigt.

Wir suchen für unseren Kunden in **Karlsruhe**

Sales Operations Manager (m/w/d)

(3661)

 Standort: Karlsruhe  Anstellungsart(en): Vollzeit

Deine Aufgaben

- Vertriebssteuerung: Du optimierst Vertriebsprozesse und -kanäle für mehr Effizienz.
- Strategische Projekte: Du setzt Initiativen um, die den Vertriebs Erfolg direkt steigern.
- Markt- & Wettbewerbsanalysen: Du analysierst Daten und gibst klare Handlungsempfehlungen.
- Datenanalyse & Reporting: Du erstellst Reports und Analysen für bessere Entscheidungen.
- Berichtswesen: Du entwickelst Steuerungssysteme weiter, um Daten optimal zu nutzen.

Dein Profil

- Leidenschaft für Wissenschaft & Labore – du willst hier etwas bewegen!
- Studium (Naturwissenschaften + BWL-Kenntnisse oder Wirtschaftswissenschaften mit Pharma/Chemie-Erfahrung).
- Idealerweise Erfahrung in Vertrieb (Sales/Key Account) + Marketing/Business Intelligence/Strategie.
- Erfolg in projektübergreifender Steuerung – strukturiert & prozessorientiert.
- Analytisches & strategisches Denken mit unternehmerischem Blick.
- Teamplayer mit starken Kommunikationsfähigkeiten.

War wir bieten

- Übertarifliche Bezahlung nach GVP
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- TOP Chance auf Übernahme durch den Kunden
- Kompetente und wertschätzende Betreuung durch unsere Niederlassung
- Abschlags- und Vorschusszahlungen
- Kilometergeld oder ÖPNV Ticket

Kontakt Daten

Katrina Markowitsch
Personaldisponentin

Propartner
Ettlinger Str. 5a
76137 Karlsruhe

Tel.: +49 (0) 721 921 3979 - 15

Mail: ka-bewerbung@propartner.net

Homepage: www.propartner.net

Abteilung(en): Büro

Art(en) des Personalbedarfs: Arbeitnehmerdirektvermittlung, Arbeitnehmerüberlassung

Tarifvertrag: GVP

[Impressum](#)