

Propartner Zeitarbeit + Handelsagentur GmbH hat sich in mehr als 25 Jahren als starker Partner auf dem Markt der Personaldienstleistung etabliert und gefestigt.

Wir suchen für unseren Kunden

Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d)

(3825)

 Standort: Karlsruhe  Anstellungsart(en): Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erschließung neuer Märkte und Steigerung des Marktanteils
- Akquisition neuer Kunden sowie Pflege und Erweiterung bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung und Präsentation maßgeschneiderter technischer Angebote
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team und internen Stakeholdern
- Durchführung von Kundenbesuchen und kontinuierliche Anpassung der Preisstrategien
- Sicherstellung eines reibungslosen Projektablaufs in Abstimmung mit dem Werk in Frankreich

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise mit Kenntnissen in Thermodynamik
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, vorzugsweise mit Industrieprodukten oder im B2B-Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie ausgezeichnete Verhandlungs- und Akquisitionsfähigkeiten
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse (Französisch von Vorteil)
- Selbstständige, organisierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

Was wir bieten:

- Kompetente und wertschätzende Betreuung durch unsere Niederlassung
- Direkteinstellung durch den Kunden

Kontaktdaten:

Erkan Pehlivan
Personalberater

Propartner
Ettlinger Str. 5a
76137 Karlsruhe

Tel.: +49 (0) 721 921 39 79 - 13

Mail: ka-bewerbung@propartner.net

Homepage: www.propartner.net

Abteilung(en): Büro

Art(en) des Personalbedarfs: Arbeitnehmerdirektvermittlung

[Impressum](#)